

KAZAFORMATION

38 rue de la boulangerie

97400 Saint-Denis

Email : delphine@kazaformation.re

Tel : 0692 786 060



INITIATION AUX MARCHES PUBLICS

À l'issue de cette formation, le stagiaire maîtrisera la réponse à un appel d'offre, et sera capable de s'approprier la méthodologie pour une réponse dématérialisée efficace

Durée: 7.00 heures (1 jour)

Profils des apprenants

- La formation s'adresse à toute personne souhaitant acquérir les connaissances liés à une candidature à un marché public

Pré- requis

- Formation dispensée en français. Les participants doivent être à l'aise à l'oral et à l'écrit.
- Les participants doivent être munis d'un ordinateur portable personnel pour les mises en situation pratiques

Accessibilité

Nos prestataires d'accueil sont des établissements permettant l'accès des personnes à mobilité réduite.

Si vous êtes en situation de handicap temporaire ou permanent, ou si vous souffrez d'un trouble de santé invalidant, notre référent handicap est à votre écoute pour prendre en compte vos besoins et envisager les possibilités d'aménagement spécifiques et vous permettre, dans la mesure du possible, l'accessibilité à la formation.

Modalités et délais d'accès

Inscription via notre site internet via notre formulaire en ligne :

par téléphone au 0692 786 060

par mail : contact@kazaformation.re

Inscription selon les dates de sessions proposées

2 semaines

Qualité et indicateurs de résultats

Objectifs pédagogiques

- Connaître les bases de la commande publique
- Savoir rechercher et détecter vos marchés
- Comprendre et décrypter un DCE
- Savoir constituer son dossier de réponse

Contenu de la formation

- Accueil et recueil des attentes opérationnelles des participants
- Les bases de la commande publique
 - Les grands principes de la commande publique
 - Les seuils de procédure et de publicité
- Savoir rechercher et détecter vos marchés
 - Définir et mettre en place une veille efficace
 - Rechercher une consultation

KAZAFORMATION

38 rue de la boulangerie

97400 Saint-Denis

Email : delphine@kazaformation.re

Tel : 0692 786 060



- S'inscrire sur les plateformes
- Télécharger un dossier d'appel d'offres
- Analyser un DCE
 - Identifier les pièces d'un marché
 - Identifier les informations importantes (RC, CCTP, CCAP.....)
- Constituer un Dossier de réponse
 - Centraliser et rédiger les pièces de marché (DC1,DC2...)
 - Gérer les échanges avec l'acheteur
 - Connaître les étapes et prérequis du dépôt électronique

Organisation de la formation

Équipe pédagogique

Des formateurs-consultants passionnés possédant une double expertise : métier dans leur domaine respectif et pédagogique depuis plus de 10 ans.

Moyens pédagogiques et techniques

- Accueil des stagiaires dans une salle dédiée à la formation.
- Documents supports de formation projetés.
- Étude de cas concrets
- Quizz en salle

Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation

- Feuilles de présence.
- Avant la formation : une évaluation sous forme de QCM est envoyée à chaque stagiaire afin d'évaluer son niveau, son degré de motivation et ses besoins
- Au cours de la formation : le parcours de formation est jalonné d'exercices pratiques, de mises en situation, validé par un QCM de vérification des connaissances en fin de session
- En fin de formation : un questionnaire de satisfaction à chaud est envoyé à chaque stagiaire afin de mesurer la qualité de la formation proposée Entre 30 jours et 90 jours après la formation : un questionnaire de satisfaction à froid est envoyé à chaque participant afin de mesurer l'impact de la formation suivie dans un contexte professionnel.

Prix : 690.00 € HT